



Les trois pièges classiques des TPE qui stagnent

1) LE DIRIGEANT EST LE GOULOT D'ÉTRANGLEMENT

Tout passe par lui, et c'est bien le problème. Une entreprise doit pouvoir fonctionner sans son patron pendant 48h...

2) ON CONFOND ACTIVITÉ ET PERFORMANCE

Beaucoup de travail n'implique pas toujours beaucoup de résultats. La CA monte mais la marge fond. L'agenda est plein mais les priorités sont floues. On est toujours dans l'urgence.

3) ON REPORTE LES DÉCISIONS STRUCTURANTES

Recruter, déléguer, changer de process, arrêter avec un client toxique... toutes ces décisions qu'on reporte coûtent plus cher que n'importe quelle erreur.

3 leviers activables immédiatement

Libérez votre agenda de certaines tâches : tout ce qui peut être délégué, supprimé ou automatisé.

Installez un rendez-vous hebdomadaire avec vous-mêmes : un moment consacré exclusivement au pilotage de votre entreprise.

Identifiez votre vrai moteur de croissance : celui qui, s'il fonctionnait, changerait tout.

2 questions à se poser dès maintenant

Quelle est la chose que je continue à faire alors que ça me coûte plus que ça ne me rapporte ?

Engagement avec soi-même : arrêter cette action improductive

Quelle décision est-ce que je repousse depuis trop longtemps ? Pourquoi ne l'ai-je pas encore prise ?

Je prends cette décision et je me donne les moyens de l'appliquer.